

最終益率5%アップ

セル店経営の相談広場

ロスの削減

リスクの回避

まだ勘だけで経営を続けられますか？

有限責任中間法人ソフトマーケット協会 会員 募集中

ソフトマーケット協会の活動内容

セル店を経営しているお店同士が、お互いの店舗での商品販売データを共有して、本当の意味での商品実売実績を元に売場作り(商品構成)をしています。またお互いの仕入先条件を公表しあい、その中で一番条件の良い取引先と交渉し、仕入れ先を共有している仲間たちです。

有限責任中間法人とは

本来、当会のような活動をする場合の法人格としては、財団法人・社団法人・協同組合というような組織があるのですが、申請が難しく一般的には法人の取得ができません。その代わりにサークル活動や同窓会・各種勉強会等の個々の有志が集まった利益の発生しない組織を法人として登記する場合に有限責任中間法人というのが会社法によりできました。

Q&A

- Q: どのような商品情報があるのですか？
 A: 参加している店舗の販売情報をウェブ上で公開し、今何が売れているか売っていないかがタイムリーにわかります。また1カ月単位で各メーカーごとの集計を発表しています。
- Q: 周辺のお店に自分のお店の情報を知られたくないのですが？
 A: テリトリー制を採用していますので、販売商圏の重なる店舗の参加は出来ないので大丈夫です。
- Q: 商品の購入先は教えてくれるのですか？
 A: 参加している店舗での購入先を公開しているので、その中で一番条件の良い購入先と取引すればよいのです。(強制は致しません)
- Q: 店舗経営に関して相談出来るのですか？
 A: 当会のホームページの中の会員専用のコーナーで聞きたいことを書き込みすると、質問に対して知っているお店の方から返事が返ってきます。また毎月の理事会や店長会議・バイヤー会議を開催していますので、それに参加されてお仲間との交流もできます。
- Q: 参加するのに費用はいくらかかるのですか？
 A: 会の運営費として会費が毎月3万円、共済金として毎月1万円が必要です。
- Q: 共済制度とは何ですか？
 A: 会員が毎月積み立てたお金を不測の事態が起こった場合に貸し出す制度です。(退会時には全額返金されます)
- Q: ポスシステムを導入するのに値段はいくらですか？
 A: (株)ビジコムさんの「BCPOSハードセット」の価格は39万円です。その他にソフトのレンタル代金として月額1万5千円～必要です。
- Q: 他に良いことはありますか？
 A: 会員の店舗を訪ねれば、その場で知りたい質問に答えてもらえます。また希望すればそのお店の店員として研修替わりに働きながらノウハウを学ぶことが出来ます。急に入手が必要になった場合やオープン等で人手が必要な場合は別途費用が必要ですがお手伝いする制度も有ります。自店でPOPを作らなくても各店が作成したPOPを使用することが出来ます。

最近加盟したオーナーさんの感想

静岡県のドリームハウス富士宮店の石橋です。

平成15年に知り合いの紹介で40坪のお店を買取、開店したのですが、この業界のことがあまりよくわからずに経営していたので思うように売上が上がりず、どうしようかと考えていた所、同じ静岡県のソフトマーケット協会加盟店のお店に偶然とびこみ、色々話を聞いているうちに、売上が上がるなら良いかと半信半疑で加盟したところ、自分のお店の品揃えの悪さが良くわかり、仕入れ先を紹介して貰い、売れない商品を売り場から排除して売れる商品で売り場を構成したら何と1年間で倍の売上になりました。以前はほとんど利益がなかったのですが、今では従業員も増やして自由な時間が持てるようになりました。

徳島県のパロー口徳島空港店の榎本です。

結構この業界で早くから商売をしていたのですが、以前からメーカー等の集まりで他のお店のオーナーと知り合うきっかけが有り個人的には交流していたのですが、何か各お店がまとまってできないかと考えていた所、あるメーカーの紹介でソフトマーケット協会の事を知り加盟しました。やはり一人で物事を考えるより沢山のひとと一緒に考えて実行していった方が素晴らしいことが出来ます。月例のバイヤー会議を徳島で開催の折にも加盟店オーナーの成功例から看板等、店舗装飾の指導を受け実行した所、来客数2割UP、客単価も2割ほど増え、売上が加入時の1.5倍になりました。この先売上がどこまで上がるのか楽しみです。今年は2店舗目を計画中です。

愛媛県のビデオ安売王大洲店の水関です。

お店の名前のとおり安売王でだまされました。ソフトマーケット協会には加盟店パロー口のオーナーの紹介で加盟しました。参加しての利点は情報量の多さです。特に毎月のバイヤー会議に参加すると直接メーカーや問屋さんの話が聴け、ここには書けない業界裏話がたくさん聞けます。また、昨年の10月に4店舗目のお店を出店したのですが、中古の什器・備品や内装・看板業者の紹介を受け低予算でお店が出来てしまいました。いろいろ知ることは良いことです。

●加盟店一覧(H19年7月現在37店舗)

秋田県	ソフトマーケットQ 能代店	広島県	ゆ〜とびあ 福山店	愛媛県	ビデオ安売王 大洲店	
	ソフトマーケット 大仙大曲店		ゆ〜とびあ 船越店		ビデオ安売王 宇和店	
宮城県	ブックスヒーロー 金成店		ゆ〜とびあ 八木店	高知県	ビデオゲット 宿毛店	
	ソフトマーケットQ 村上店		ゆ〜とびあ パウ西原店		福岡県	ソフトマーケットQ 豊前店
新潟県	ビットイン 小出町店		ゆ〜とびあ 三次店	Q & A 八幡西店		
	DVDプロショップともだち 勝田店		マイアミ書店 商工センター店	Q & A 苅田店		
茨城県	DVDプロショップはるまさ 沼津店		山口県	マイアミ書店 岩国店	Q & A 宗像店	
	ソフトマーケットQ 明石二見店			マイアミ書店 光店	大分県	Q & A 中津店
静岡県	ドリームハウス 沼津店		島根県	マイアミ書店 浜田店		佐賀県
	ドリームハウス 富士宮店			マイアミ書店 斐川店A館	ソフトマーケットQ 国分店	
	DVDプロショップ楽園 藤枝店	パロー口 徳島空港店		鹿児島県	ソフトマーケットQ 天文館店	
岐阜県	DVDプロショップアラシ 恵那店	エビス堂 鴨島店	ソフトマーケットQ さつま川内店			
	兵庫県	ソフトマーケットQ 明石二見店				

●月々のランニングコスト

会費	30000円
共済金	10000円
POSのソフト代	20000円
POSの機械代(リース使用)	15000円
合計	75000円
現在売上500万円の店舗の場合	
500万円×5%−75000円=175000円(利益UP)	

お問い合わせは

代表番号 **06-3678-1355**

東日本 仲 080-3279-0575
石橋 090-3934-8322

榎本 090-8284-9955
西日本 稲垣 080-3279-0189
森川 080-3278-9807

有限責任中間法人ソフトマーケット協会 東京都台東区台東1-23-12 大阪府吹田市豊津町9-16 604号
 ホームページ <http://www.smg-jp.com> メール info@smg-jp.com TEL 06-6378-1355 FAX 06-6378-1356